

HOUT
OFFERTES.NL

**GOEDKOOP KLANTEN EN DUS
MEER OMZET BINNENHALEN?**



HOUTOFFERTES.NL

Goedkoop klanten en dus omzet binnenhalen!

Onze klanten kopen steeds meer online. En willen makkelijk en snel kunnen vergelijken. Hoe komt u in contact met de groeiende groep potentiële klanten?

Houtoffertes.nl helpt u hier een handje mee. Hoe we dat doen? Nou, heel eenvoudig.

Eerst bepaalt u uw verzorgingsgebied, uit hoeveel postcode gebieden bestaat dat?

Een postcode gebied is bijvoorbeeld 26 (dat is postcode 2600-2699). Ontvang uit deze postcode gebieden alle aanvragen hout en plaatmateriaal. U kunt uiteraard ook kiezen voor heel Nederland. Het assortiment van Houtoffertes.nl is zeer uitgebreid. U kunt zelf bepalen aangeven van welke houtsoorten u wel of geen aanvragen wilt ontvangen.

Hoe werkt dat? Nou vrij eenvoudig: dat doet het systeem automatisch. En op basis van de filters krijgt u alleen aanvragen binnen die voor u direct waardevol zijn. Samen met gerenommeerde collega houthandelaren, allen met een groot kennis en service niveau, halen we de online vraag naar hout en plaatmateriaal via het systeem naar ons toe. NB, er is een maximum aantal houthandels die mee kunnen doen zodat we niet met te veel in dezelfde vijver vissen. We halen omzet bij houthandels vandaan die zich niet (voldoende) profileren op het internet.

Houtoffertes.nl is een lead generator!

Klanten / aanvragen

- Houtoffertes.nl brengt de markt/vraag naar u toe; het geeft uw verkoop gesprek direct inhoud.
- Kwalitatief zeer hoogwaardige direct te benaderen leads; u bepaalt zelf van welke houtsoorten en postcode gebieden u aanvragen wilt ontvangen.
- Goedkope manier voor het vinden van nieuwe vaste klanten.

Marketing

- Houtoffertes.nl is o.a. partner van Werkspot, Hoveniersmarktplaats.nl, Houthandelaren.nl, Bikkels in de Bouw en WieWerkteWaar, waarmee gezamenlijk reclame acties worden opgezet waarbij aangesloten vakmannen direct worden benaderd en financieel worden gemotiveerd om via Houtoffertes.nl hout aan te vragen. (en wij zijn in gesprek met meerder grote namen om mee samen te werken)
- 2-3 x per maand mailing naar 45.000 bedrijven in de bouw.
- Pro actieve en continue marktbenadering; meeliften op landelijke marketingcampagnes. Zo geven we reclame borden weg en cheques, die weer te besteden zijn bij de deelnemende houthandels. Via diverse on- en offline media. Search engine optimalisation en social media leiden tot naamsbekendheid en tot aanwas van de vraag. Waaronder professionele inzet social media, (Facebook, Twitter, Google+, LinkedIn, You Tube), adwords, SEO en SEA, DTP werk, etc.
- Gratis deelname aan alle Houtoffertes.nl acties al dan niet in samenwerking met de partners.
- Continue marketing plan waaronder banners op diverse sites, zoeken naar nieuwe partners in de bouw om mee samen te werken, analyseren en monitoren van de markt.
- U kunt gratis uw eigen specifieke producten promoten in onze nieuwsbrief.

Verkoop stimuleren

- Landelijke dekking, maar afzet in het voorkeursgebied.
- Gratis (tot en met 30/06/2017) onbeperkt koopjes / acties / artikelen / partijen aanbieden via de koopjes-hoek (soort marktplaats)
- Uw koopjes worden gratis landelijk gepromoot via direct mail, die verstuurd wordt naar 45.000 bouw professionals. U beheert en bepaalt de aanbiedingen zelf.
- Ideale mix tussen online en offline verkoop.

Voordelen houthandel

- Altijd de juiste aanvraag via het systeem. Exacte specificaties volgens de maten en kenmerken van de houthandel, dus aanvragen in jullie taal!
- Netto te budgetteren maandbedrag, geen afdracht % per order.
- Lage kosten, zonder risico.
- Efficiënt: minder tijd kwijt aan standaard aanvragen, geen telefoonverkeer, meer tijd voor service.
- Efficiëntere inzet van buitendienst als activering binnendienst door het gelegde contact middels Houtoffertes.nl.
- U ziet ook dat eventueel een bestaande relatie aan het "shoppen" is!
- Besparing op personeelskosten.
- Anonimiteit in eerste aanvang: geen afbreukrisico voor het imago als u te laat of helemaal niet reageert.
- Leadgenerator. Opvolging van geleverde orders via de buitendienst met de kans voor de handelaar om zich verder te profileren richting de klant en zijn toegevoegde waarde onder de aandacht te brengen om een nieuwe klant te winnen.
- Volledige zelfstandigheid. U bepaalt zelf de prijs en deze is niet inzichtelijk voor andere deelnemers.
- Onderling sterk netwerk tussen houthandelaren en leveranciers, met regelmatig acties en scherpe aanbiedingen van toeleveranciers, inkoopvoordeel.
- Gratis artikelen toevoegen aan het assortiment van Houtoffertes.nl, mits hout of direct aanverwant.
- Zelf de order afhandeling-/levering- en betalingsvoorwaarden
- De deelnemers zijn een team en delen marktinformatie.



Wij verzorgen alles zeer professioneel, u heeft nergens omkijken naar, u ontvangt de aanvragen per mail rechtstreeks via het systeem. U moet wel zelf de offertes scoren!

Daarnaast staat Houtoffertes.nl niet stil en hebben we een deskundige backoffice. Ontwikkeling, beheer, onderhoud, marketing en hosting van het platform worden centraal en professioneel geregeld.

Door de combinatie van sterke marketing, grote naamsbekendheid en een optimaal online platform benaderen we direct een zeer groot deel van de 130.000 Nederlandse bedrijven die actief zijn in de bouwsector en een ongekend aantal particuliere klussers. Hierdoor kunt u direct vanaf het moment dat u lid bent van Houtoffertes.nl zeer voordelig heel veel nieuwe klanten toevoegen en aanvragen ontvangen. Aan u de uitdaging hier op in te spelen.

Bron bouwend Nederland: <http://www.bouwendnederland.nl/feiten-en-cijfers/28662/bedrijven-bouwnijverheid>

Ervaringen

We hebben inmiddels 2 gebruikersonderzoeken gedaan onder aanvragers. 1 door de bouwer van de site (Freshheads) en 1 door onze partner Werkspot. Een aantal uitkomsten van dit onderzoek zijn:

- De aanvrager verwacht snel een offerte, liefst binnen 24 uur. Kennelijk werkt dit medium op deze manier. Aanvrager wil snel kunnen vergelijken en schakelen.
- De aanvrager verwacht dat offertes via Houtoffertes.nl ook worden na gebeld. En wil toch op deze manier een stem achter de aanbieder horen / gevoel hebben zaken te doen met een fysiek bedrijf.
- De aanvrager verwacht een scherpe prijs omdat de prijzen tegen het licht van huidige leverancier worden gehouden.
- De aanvragers vinden Houtoffertes.nl zeer gebruiksvriendelijk en waarderen de site met een 8.

Hoewel ik zelf niet actief deelneem in het systeem, heb ik in het begin 3 aanvragen zelf behandeld en alle 3 heb ik kunnen schrijven met een marge van 10%. Dit is wat laag, maar het ging er mij ook om of het systeem werkt en de aanvragen serieus zijn. Dat kan ik zelf positief beantwoorden.

Kosten

Tot het eind van het jaar kunt u profiteren van een aantrekkelijk instap tarief. En vele gratis extra's. Het moment om de voordelen van Houtoffertes.nl eens te ontdekken.

Kort de voordelen op een rijtje

- Profiteer van ons enorme gezamenlijke marketing budget. Houtoffertes.nl haalt de vraag uit de markt, dat kan er ook eentje van uw klant zijn!
- Marketing acties zoals win een reclamebord of reiken we cheques uit die weer te besteden zijn bij de aangesloten houthandels.
- Gemak, alle marketing en onderhoud aan de site wordt professioneel geregeld.
- U ontvangt alleen die aanvragen die u zelf interessant vindt.
- Lage te budgetteren kosten, geen afdracht % per order of aanvraag.
- Mail bestand van 45.000 adressen.
- Gerenommeerde partners uit de branche die hun leden mailen en aansporen hout aan te vragen bij Houtoffertes.nl, zoals Werkspot, Zelfstandigenbouw, etc.
- Houtoffertes.nl is een lead generator, u bepaalt zelf de leveringsvoorwaarden met de klant.
- Inkoop voordeel.

We vragen de volgende bijdrage

U neemt deel aan Houtoffertes.nl en u beslist zelf van welke houtsoorten u aanvragen wilt ontvangen. U levert onder uw eigen leveringsvoorwaarden aan de klant. U betaalt geen % per order.

Lidmaatschaps fee:	€ 60,- per maand, incl 1 inlogaccount. Factuur is per kwartaal, verstuurd aan het begin van elk kwartaal.
Extra inlogaccount:	€ 15,- per account per maand, voor meerdere locaties (vragen worden vanuit Nederland, direct naar de juiste mailadressen door gestuurd)
Per aanvraag:	€ 5,- per aanvraag, per kwartaal achteraf, u ontvangt een overzicht.

Nu deelnemen levert u extra voordeel op:

Artikelen in de koopjes plaats:	gratis en onbeperkt t/m 30/06/2017
Producten toevoegen:	gratis t/m 30/06/2017 (normaal € 100,- per product)
Productmailing (45.000 adressen):	1 maal gratis t/m 30/06/2017 (normaal € 150,- per mailing)

Met vriendelijke groet

Ard-Jan Bruggers
Beheerder Houtoffertes.nl



Aannemer

